Frank Salles

271 route de Canéjan
33170 Gradignan
0679844774
f.salles@fsa-francecom.fr
www.orygin.fr

Formation

- Ingénieur École Centrale de Lyon 1988
- ESSEC Business School 1990
- Certifié IFOD Coaching 2006-2009
- Certifié MBTI 2008

Domaines d'intervention

- Coaching de dirigeants et de managers
- Coaching d'équipe
- Coaching d'organisation
- Formations management et développement
- Prévention des conflits et coaching médiation
- Formation de coachs à l'Université Paris 8 et au sein d'Orygin conseil
- Interventions possibles en anglais

Coach et Formateur depuis 2006

15 ans d'expérience confirmée en entreprise

Issu du « croisement » entre une famille de matheux et une famille d'entrepreneurs, je me suis laissé ''porter'' par la filière scientifique, avant d'user les bancs de l'ESSEC, puis d'aller apprendre ''la vraie vie'', en mission de coopération en Afrique, pendant 2 ans.

Suivront 15 années de postes opérationnels dans les transports et le BtoB. Ces années ont été pour moi la découverte passionnée du management de grandes équipes, dans des contextes socialement difficiles et très concurrentiels. Mon dernier poste, de cadre dirigeant, m'a permis de trouver un aboutissement à ce premier parcours.

Passionné par le contact, le partage et la communication, j'ai profité d'une année sabbatique pour voyager et découvrir les métiers du coaching. C'est ainsi que j'ai eu la chance de collaborer pendant plusieurs années avec le Cabinet Dexteam, avant de rejoindre Orygin Conseil en tant qu'associé. Au-delà des interventions auprès de nos clients, nous animons des formations pour les coachs et des ateliers pour les cadres dirigeants, dans une approche systémique, orientée solutions et résolument positive. Nous avons développé de nombreux outils performants et opérationnels.

A la fois cartésien et intuitif, je reste attentif aux liens entre les personnes. Ma vocation pour la formation et le coaching ne cesse de se renforcer au fil des expériences, dont je m'enrichis d'une façon permanente.

Quelques dates

•1990-98 : 8 ans dans l'exploitation de réseau de transport (Groupe Keolis), en Afrique puis à Lyon : Responsable Marketing et Méthodes, puis Responsable de centre Bus. Mise en place d'une politique de prévention des agressions dans un contexte syndical fort

•1998-2006 : 7 ans dans la prestation de services industriels en BtoB (ELIS) : Directeur de BU commerciale, d'usine puis de région.

- 2006 : Création de Fsa Conseil
- 2010 : Reprise de France Com et association avec Orygin
- 2012 : Intervenant dans les formations de coachs (Univ. Paris 8 et IFOD)
- 2013 : ''Manuel d'auto-coaching'' chez Pearson, co-écrit avec P. Devaux

Frank Salles

Coach, consultant et formateur

Quelques missions de coaching récemment réalisées

HONEYWELL	Séminaire Vision et perspectives du Comité RH France
Cap Gemini	Coaching de VP (cadres à fort potentiel)
ATALIAN	Coaching du Comité de Direction Aquitaine et accompagnement des directeurs d'agence dans la dynamique d'équipe de leurs agences
France Télévisions Publicité	Coaching des Directeurs de Publicité
Bureau Veritas	Coaching de responsables d'agence
Longchamp	Coaching de Directeurs de Boutique
Aegis Dentsu	Coaching Directeur Commercial Brand
Société Générale	Séminaire d'intégration des futurs inspecteurs du Groupe
Thalès	Séminaire Team Development de l'équipe des consultants internes
RTL et IP France	Coaching de membres du Comité de Direction
Vermilion	Coaching d'Organisation de la filiale hollandaise – Coachings médiation Coaching des équipes Opérations et HSE dans la mise en œuvre d'un programme HSE international
Banque Oddo	Séminaire de coopération entre les équipes américaines et françaises (situation de crise) et coaching d'équipe de l'équipe de Direction.

Frank Salles

Coach, consultant et formateur

Quelques missions de formation récemment réalisées

Groupe ACCOR	Formations à la gestion des conflits et au management
France Télévision	Formation à la cohésion d'équipe dans un contexte de changement de stratégie Accompagnement du Comité de Direction dans la conception et le déploiement d'un projet pédagogique à destination des managers à haut potentiel du Groupe
ATALIAN	Développement des compétences des Directeurs d'Agence pour manager la dynamique commerciale, suite au rachat de Veolia Propreté Mulit-Services
SIMPLY Market	Programmes de formation pour accompagner la mise en place du nouveau concept de supermarchés (passer de ATAC à Simply Market)
Fast Retailing	Formation des Top Talents Comptoir de Cotonniers et Princesse TamTam, sur le développement des collaborateurs
Longchamp	Formation management des Directeurs de Boutique, pour les accompagner dans la mise en œuvre de la nouvelle politique commerciale du Groupe
Mondelez	Séminaires de formation sur le développement du fonctionnement d'équipe, avec plan de suivi individuel de formation pour les participants, en mode coaching
Société Générale	Formations à la Dynamique d'équipe auprès des top managers.
Nature et Découvertes	Formation management (plusieurs modules) de tous les directeurs de magasin et de l'entrepôt. Formations en mode co-développement
Université Paris 8 & IFOD	Formation de coachs aux techniques et à la posture de coach d'équipe
Orygin	Ateliers inter-entreprises sur les thèmes « développer votre leadership par la force de l'optimisme » et « faire de toute crise une opportunité de croissance en équipe »

Frank Salles

Coach, consultant et formateur

Parution chez Pearson France en 2013